

SURA Inversiones analiza panorama de los mercados en nuevo streaming

- *En el streaming Visión de Mercado de SURA Inversiones, se confirmó que la recesión económica mundial es casi un hecho, por lo que el llamado es a seguir siendo cautos en las decisiones, a considerar horizontes de mediano y largo plazo y mantener diversificadas las inversiones.*

SANTIAGO, 11 de mayo de 2020.- Con el objetivo de continuar acompañando a sus clientes, SURA Inversiones realizó su quinto streaming para compartir su visión actual del mercado y entregar información relevante, contingente y con recomendaciones oportunas, en un contexto en que la pandemia del Covid-19 ha generado una alta volatilidad e incertidumbre en los mercados nacionales e internacionales.

Por ello, Daniel Soto, Jefe de Estrategia de Inversiones de SURA, analizó la situación económica, confirmando que nos encontramos ante una recesión en la mayor parte del mundo, dado que actualmente indicadores de producción industrial presentan una baja actividad y proyectando una caída mayor en el PIB de lo que fue la crisis subprime. “La recesión en la gran mayoría de los países del mundo es casi un hecho”, señaló.

Asimismo, el ejecutivo analizó en profundidad el “rebote del último mes, donde se ha recuperado casi la mitad de esta caída”, lo que se explica por tres motivos:

1. **Paquetes fiscales sin precedentes:** La billetera fiscal se abrió como nunca con planes de estímulo fiscal inéditos, dando cuenta de políticas fiscales mucho más efectivas.
2. **Abultados estímulos monetarios:** Bancos centrales están inyectando liquidez de manera muy importante a los sistemas, como lo han hecho la Reserva Federal y el Banco Central de Estados Unidos.
3. **Funcionamiento de la política monetaria:** A diferencia de la crisis de 2008, los bancos comerciales están canalizando rápidamente la liquidez hacia las personas, Pymes y empresas a través de préstamos, lo que ha provocado una reacción inmediata del mercado de la renta variable.

Sin embargo, Soto reconoce que este rebote aún está sujeto a la reapertura de las economías occidentales y a los tiempos en que esto se lleve a cabo en forma sostenida, “ya que presentan riesgos como nuevos rebrotes y vueltas al

reconfinamiento, por lo que el llamado es a continuar siendo muy cautos”. Además, comparó el tiempo que han demorado crisis anteriores: “la crisis subprime tardó 360 días en llegar a sus mínimos y con la pandemia del Covid vamos en el día 50 recién. Podemos deducir que aún tenemos un largo camino que recorrer, por lo que pensar que el rebote de abril es definitivo es muy aventurado”.

En las inversiones, el Jefe de Estrategia señaló que “no es momento para tomar oportunidades en activos de riesgo y que, dependiendo de cada cartera, en el corto plazo se deben priorizar porciones de renta fija mayores a las de renta variable. En esta última recomendamos Estados Unidos porque es la zona más resiliente en las crisis y tiende a ser la mejor bolsa en términos de performance en tiempos de crisis”. En cambio, las bolsas de Europa y Japón “nos parecen menos atractivas, porque están tremendamente permeadas al comercio internacional y la demanda global. Donde vemos que la situación toma forma es en Asia emergente, donde les funcionaron muy bien las cuarentenas obligatorias, hoy tienen el PMI más alto de todo el mundo”, señaló.

En Latinoamérica la situación tampoco es favorable. “Brasil recibió la pandemia con la crisis económica más fuerte de los últimos 115 años, con una confianza empresarial muy baja y casos de contagios subiendo muy fuerte. Esto es muy relevante para la región, ya que Brasil representa el 70% de Latam en términos bursátiles”, explicó Soto.

¿Y Chile? “También está complicado por una considerable baja en las ventas del retail y si bien hubo un rebote post 18-O, ya estamos viendo efectos de la pandemia en las cifras macroeconómicas”. El ejecutivo destacó que las actuales expectativas “están marcando mínimos que no veíamos hace 10 años y que han ido cayendo de manera considerable, por lo que preferimos la renta fija nacional”.

Por su parte, Rodrigo Balbontín, Subgerente de Asesoría e Inversiones, entregó cinco tips para la toma de decisiones de inversión en momentos de crisis:

1. No tomar decisiones apresuradas en momentos muy volátiles. Por ejemplo, no recomendamos refugiarse, porque al hacerlo no recuperan parte de lo que han perdido.
2. Evitar el “market timing” (vender cuando las acciones están en máximo y comprar cuando están bajas), ya que está demostrado que eso no paga. La recomendación es mantenerse en inversiones de mediano y largo plazo, ya que la historia ha demostrado que se recuperan en el tiempo.

3. No dejarse llevar por retornos pasados, “invertir mirando el espejo retrovisor”. Se sugiere revisar la estrategia mirando hacia delante, siempre en un horizonte de mediano y largo plazo.
4. Diversificar es importante siempre, pero en momentos de volatilidad es más relevante que nunca, ya que permite resistir las volatilidades de una mejor manera
5. Tomar decisiones de aumentar el riesgo analizando siempre tres factores:
 - a. Perfil de riesgo y horizonte, para invertir de acuerdo con la tolerancia a la volatilidad y al horizonte de tiempo con que se cuenta.
 - b. Invertir de manera escalonada.
 - c. Hacerlo de manera diversificada es clave.

Acerca de SURA Asset Management Chile

SURA Asset Management Chile forma parte de la compañía latina SURA Asset Management, con presencia en seis países de la región. En Chile opera en el mercado de fondos mutuos, seguros de vida, acciones y en la industria previsional a través de AFP Capital, sumando USD 43 mil millones en activos administrados de 2 millones de clientes.

Acerca de SURA Asset Management

SURA Asset Management es una Compañía experta en pensiones, gestión de activos, ahorro e inversión con presencia en Chile, México, Colombia, Perú, El Salvador y Uruguay. Es una filial de Grupo SURA, con otros accionistas de participación minoritaria. A diciembre de 2019, SURA Asset Management cuenta con USD 148 billones en activos bajo administración pertenecientes a cerca de 20.5 millones de clientes en la región.

** Clientes y AUM incluyen a AFP Protección en Colombia y AFP Crecer en El Salvador, aunque no son compañías controladas, SURA AM posee una participación relevante.*

Contactos de Prensa:

Gabriela Arellano
2915 2422

Gabriela.Arellano@sura.cl

Mónica Cerda
2915 8506

Mónica.Cerda@sura.cl

Te invitamos a revisar los comunicados e información de prensa en

<https://inversiones.sura.cl/Comunicaciones/Paginas/Sala-de-Prensa/sala-de-prensa.aspx>